



Finances. Angel Start transforme son outil de business plan en directeur financier virtuel

La start-up malouine Angel Start développe un outil qui permet aux créateurs d'entreprises de créer un business plan mais aussi d'obtenir, grâce à l'IA un prévisionnel comptable. Elle ambitionne de boucler une levée de fonds de 1M€ cette année.

Angel Start veut mettre l'intelligence artificielle au service de la création d'entreprise. La start-up de Saint-Malo propose un outil de préparation de business plan, complété par un « coach IA pour accompagner et challenger les entrepreneurs sur leur modèle économique, de manière à les aider dans l'élaboration de leur stratégie marketing et commerciale », détaille son fondateur.

Une levée de fonds de 1M€ en 2025

Thibaud Artur de La Villarmois se défend ainsi de fournir « un énième tableau de bord : d'une part, on a créé une méthodologie basée sur la gamification et la pédagogie, d'autre part, on a développé une technologie capable de discuter avec l'utilisateur pour mettre à jour son plan d'affaires et assurer son suivi de trésorerie. » Angel Start renforcera cette fonction de pilotage en 2025, avec la sortie d'un « DAF IA », directeur financier virtuel notamment « capable d'analyser l'écart entre le réalisé et le prévisionnel ». Pour soutenir son projet en R&D, en marketing et à l'international (10 à 15 % de l'activité aujourd'hui), la start-up prévoit de lever 1 M€ d'ici un an, surtout via du financement participatif en crowdequity. En attendant, le dirigeant dit avoir « sécurisé un bridge de 400 k€ en BSA-AIR » (accord d'investissement rapide) auprès de business angels et de Wendel Family VIF.

Pivot vers l'abonnement

En 2023, l'entreprise de 5 personnes avait déjà levé 215 k€, et même 600 k€ l'année de sa création en 2021, détaille Thibaud Artur de La Villarmois. « Mais c'était sur le modèle économique d'avant, pour une entité un peu différente. En 2023, on est reparti de zéro et on a pivoté vers un modèle freemium. » Aujourd'hui, la création d'un seul business plan est gratuite, mais un abonnement (à 90 ou 299 € par an) est nécessaire au-delà, et pour accéder aux fonctionnalités IA ou « obtenir un prévisionnel comptable complet ». Plus de 400 entrepreneurs y ont souscrit, affirme le dirigeant. Il revendique également la création de 2 000 business plans par mois, et de 40 000 depuis son lancement. Dans le rouge en 2023 (-188 k€), l'entreprise vise l'équilibre pour 2027 (CA non-communicé).

Aide à l'accompagnement

Le nouveau mode de fonctionnement d'Angel Start diffère de sa démarche originelle, née d'un partenariat avec un cabinet comptable, « prêt à investir dans un système qui leur permettait de trouver des clients ». La plate-forme servait alors à rediriger des prospects qualifiés vers ce genre d'acteurs. Mais ce modèle, basé sur la publicité, « n'était pas scalable ». La start-up ne l'a pas complètement abandonnée : si elle vise les TPE et indépendants, elle n'oublie pas l'écosystème de l'aide à la création (experts-comptables, CCI...). « Un conseiller qui utilise Angel fait 10 fois plus d'accompagnement », promet Thibaud Artur de La Villarmois. Il se donne ainsi pour mission de relever le taux de survie des entreprises françaises à 5 ans. En 2019, il était de 61 % selon l'Insee.

Pierrick Lieben

L'équipe d'Angel Start lors de l'événement BIG de Bpifrance en 2024.



URL :http://agence-api.ouest-france.fr

PAYS :France

TYPE :Web Grand Public

► 20 January 2025 - 01:00

[Cliquez ici pour accéder à la version en ligne](#)

©Angel Start ■